

# GEDULD & STRATEGIE

Der Pioneers Club PCU wurde im Jahr 2003 als Non-Profit-Organisation gegründet, um den Erfahrungsaustausch und Know-how Transfer zwischen Jungunternehmern untereinander sowie etablierten Unternehmern zu ermöglichen und zu fördern.

## INTERVIEW JONAS HUGENTOBLER

Fokussiert auf Innovation und Unternehmergeist stellt der PCU den Pionieren ein wertvolles, internationales und branchenübergreifendes Netzwerk von überdurchschnittlichem Potential zur Verfügung. Im Herbst jeden Jahres organisiert der PCU den Unternehmerball im Dolder Grand. Der Zürcher KMU sprach mit dem Präsident und Gründer des Pioneers' Club PCU, Adrian Liggensstorfer über die Organisation.

### Wie entstand die Idee zur Gründung des PCU?

**Adrian Liggensstorfer:** Mitten im Studium vor zehn Jahren hatte ich umgeben von dicken Büchern, je länger je mehr einen Tatendrang verspürt. Zusammen mit zwei Kollegen hatte ich ein Start Up an der ETH mitgegründet. Es fehlte mir an praktischer unternehmerischer Erfahrung. Ich war und bin der Überzeugung, dass man Unternehmertum v.a. selbst erfahren muss durch «try and error» und wollte mich mit etablierten Unternehmern treffen, um von ihren Erfahrungen lernen zu können. Auch wenn jede Unternehmerin und jeder Unternehmer den eigenen Weg geht, so sind doch bei allen Geschichten gewisse Gemeinsamkeiten als Erfolgsfaktoren heraus zu kristallisieren. Diese Erfahrungen und den Austausch mit anderen Start Ups wollte ich innerhalb einer Organisation teilen. Somit gründeten wir den Pioneers Club PCU welcher heute über 750 Pioniere zählt.

### Was ist dabei Ihre Funktion?

Ich bin Teil eines super Teams von Unternehmern welche allesamt nebenberuflich Aufgaben im PCU wahrnehmen. Als Gründer und Präsident bin ich unter anderem für das Jahresprogramm und die Koordination von Projekten zuständig.

### Was zeichnet den PCU aus?

Wir sind ein Qualitäts-Netzwerk von innovativen Unternehmern und organisieren hochstehende Anlässe



Adrian Liggensstorfer, Präsident und Gründer des Pioneers Club PCU

[www.pcunetwork.com](http://www.pcunetwork.com)  
[www.unternehmerball.ch](http://www.unternehmerball.ch)

Foto: zVg

sowie Gespräche mit erfolgreichen Unternehmern, die man nicht jeden Tag führen kann. Networking ist nur ein Aspekt. Wir bieten eine online und offline Plattform, auf welcher sich Pioniere begegnen und ihre Erfahrungen kritisch besprechen können. Erfahrene Unternehmer als Referenten vermitteln an Events, Seminaren und PCU Lunches wertvolles Wissen, Prinzipien und Instrumente rund um das Thema «Entrepreneurship». Der Austausch zwischen Jungunternehmern und etablierten Unternehmern ist für beide Seiten inspirierend. Wir versuchen zudem das Netzwerk wenig formell zu gestalten und die Geselligkeit darf auch nicht fehlen. Zum Jahressende organisieren wir den stets ausverkauften Unternehmerball im Dolder Grand mit 250 Persönlichkeiten aus Wirtschaft, Politik, Gesellschaft und Wissenschaft.

### Wieso werden ausschliesslich Unternehmer (Pioniere) angesprochen?

Wir sind ein branchenübergreifendes Unternehmernetzwerk. Pioniere sind besondere, eigenwillige und querdenkende Charakteren. Diese Pioniere unter sich verleihen unseren Events eine exklusive Atmosphäre, in welcher Ideen entwickelt, neue Wege besprochen und der Unternehmergeist gepflegt wird. Wer gegründet hat oder beteiligt ist an einer innovativen Unternehmung kann sich für den PCU registrieren. Wir legen grossen Wert darauf, dass der PCU nicht als reine Verkaufsplattform missbraucht wird. An grösseren Get Togethers geben wir auch Interessierten die Möglichkeit, als Gast teilzunehmen. Menschen, welche das Wissen und die Innovationen an den Hochschulen aber auch in den Betrieben in neue Produkte und Dienstleistungen umsetzen, sind für den Fortschritt unentbehrlich.

### Was betrachten Sie als die grösste Herausforderung?

Der PCU ist eine Non-Profit-Organisation ohne Personal. Somit halten wir die Kosten tief. Die Finanzierung ist eine Herausforderung wie für die meisten Start Ups auch. Die gute Zusammenarbeit mit unseren Sponsoren hilft stark und wir sind offen für weitere Sponsoren, die zu uns passen.

### Was ist der ultimative Tipp für Gründer?

Der Werdegang der PCU Pioniere ist äusserst vielfältig. Eine Gemeinsamkeit haben jedoch alle: eine klare Vorstellung über den Nutzen ihres Produktes bzw ihrer Dienstleistung, Beharrlichkeit, Geduld, eine Strategie und Flexibilität, diese wenn notwendig anzupassen und letztlich geht es nirgends ohne sehr harte Arbeit. Oft scheitern Start Ups beim ersten Versuch, haben dann aber später Erfolg aufgrund der gemachten Erfahrung.